



Requisitos de Postulación

La postulación deberá realizarse por vía electrónica o presentando los siguientes antecedentes en el Instituto de Estudios Internacionales:

- Documentos que demuestren que el postulante está en posesión del grado de Licenciado o de un título profesional otorgado por universidades nacionales o extranjeras, o por institutos de enseñanza superior, cuyo nivel, contenido y duración de estudios correspondan a una formación equivalente a la del grado de Licenciado en la Universidad de Chile.
- Concentración de notas con la escala correspondiente.
- Carta de recomendación, de acuerdo al formato del Instituto de Estudios Internacionales.
- Carta que explique su interés en participar en este programa, con una extensión máxima de 500 palabras.
- Demostrar competencia para leer textos y comprender clases en inglés (el postulante debe acreditarlo por alguno de los medios autorizados por el Comité Académico).
- Formulario de Postulación.
- Los postulantes deben participar en una entrevista individual con el coordinador académico y profesores del programa.

Período de Postulación: Hasta la primera semana de marzo.
Inicio de Clases: Marzo.
Duración: 18 meses.
Tiempo de Dedicación: Jornada Vespertina.

Becas OMC y WTI: Otorgadas al inicio del programa de estudios. Consultar bases y políticas de descuento en www.iei.uchile.cl

Autoridades:

Director IEI
Profesor José Morandé Lavín

Director Escuela de Graduados
Profesor Miguel Ángel López Varas

Coordinadora Académica
Profesora Dorotea López Giral

Información:

Escuela de Graduados
Teléfonos: (56-2) 496 1200 - 496 1262
Fax: (56-2) 269 2098
esc-grad@uchile.cl
dolopez@uchile.cl

Postulación en Línea:
www.iei.uchile.cl

MAGISTER ESTRATEGIA INTERNACIONAL Y POLITICA COMERCIAL



UNIVERSIDAD DE CHILE
INSTITUTO DE ESTUDIOS INTERNACIONALES

Programa realizado con la colaboración de la Organización Mundial del Comercio y el World Trade Institute de la Universidad de Berna.

Objetivo General

El Magíster en Estrategia Internacional y Política Comercial tiene como objetivo fortalecer las capacidades profesionales de los alumnos, entregando instrumentos conceptuales y herramientas prácticas, que estimulen la comprensión y el análisis de las complejidades de los procesos de negociaciones económicas internacionales.

El programa prepara a los profesionales para la tarea de contribuir a los procesos de toma de decisiones en política comercial, desde un enfoque que facilite el diálogo, la comprensión y el trabajo analítico conjunto de los sectores público y privado.



El cuerpo docente está conformado por connotados expertos del sector público, privado y académico, nacionales y extranjeros.

Malla Curricular

Cursos de Nivelación

Trimestre I

- Economía Política.
- Instrumentos Jurídicos de las Relaciones Económicas Internacionales.
- Métodos Cuantitativos I.
- Taller I.

Trimestre III

- Sistema Multilateral de Comercio.
- Gestión de Negocios Internacionales I.
- Análisis de Riesgo.
- Taller III.

Trimestre V

- Regímenes para el Tratamiento de Disputas Comerciales y de Inversión.
- Simulación de Negociaciones Comerciales.
- Actividad Formativa Equivalente a Tesis (Estudio de Caso).

Trimestre II

- Principios de Economía Internacional.
- Regionalismo.
- Métodos Cuantitativos II.
- Taller II.

Trimestre IV

- Regímenes Preferenciales de Comercio.
- Gestión y Evaluación de Proyectos.
- Gestión de Negocios Internacionales II.
- Seminario de Estudio de Caso.

Trimestre VI

- Estudio de Caso.